

ЗАКОН

Не доводить до заседания

Решение налоговых споров до суда улучшает бизнес-климат в регионе

Одним из наиболее эффективных способов защиты предпринимательским сообществом своих прав и интересов по праву считается институт досудебного урегулирования налоговых споров. В УФНС России по Московской области подвели итоги за первое полугодие по работе в этом направлении.

Екатерина Никитина
enp@oblnews.ru



Фото: Артем Георгиевич / ИТАР-ТАСС

НЕМНОГО ИСТОРИИ

Институт досудебного урегулирования налоговых споров функционирует с 2009 года. Создание с этого времени подразделений налогового аудита внутри системы налоговых органов стало частью реализации общей государственной политики, направленной на снижение количества споров с участием государственных органов в арбитражных судах.

С 2009 года процедура досудебного обжалования была обязательной только в отношении решений, вынесенных по результатам выездных и камеральных налоговых проверок. Но после принятия Феде-

рального закона от 02.07.2013 № 153-ФЗ «О внесении изменений в часть первую Налогового кодекса Российской Федерации» с 01.01.2014 порядок обязательного досудебного обжалования стал распространяться и на другие акты налоговых органов.

В ПОМОЩЬ БИЗНЕСМЕНАМ

Досудебный порядок урегулирования налоговых споров позволяет значительно улучшить бизнес-климат в регионе и снизить нагрузку на судебные органы. С января 2014 года обязательный порядок досудебного обжалования распространяется на все акты налоговых

Досудебный порядок урегулирования налоговых споров позволяет значительно улучшить бизнес-климат в регионе и снизить нагрузку на судебные органы

органов ненормативного характера, а также на действия (бездействие) их должностных лиц.

Подтверждением создания благоприятных условий по урегулированию налоговых споров без обращения в суд для налогоплательщиков служат статистические данные итогов работы налоговых органов Подмосковья по рассмотрению жалоб.

СНИЖЕНИЕ НАГРУЗКИ

В Управлении Федеральной налоговой службы (УФНС) России по Московской области подвели итоги работы за первое полугодие по урегулированию споров с налогоплательщиками в досудебном порядке.

Так, за январь – июнь текущего года процент налоговых споров, разрешенных УФНС России по Московской области в пользу налогоплательщиков, составил 40,6 процента. При этом необходимо отметить, что в аналогичном пери-

оде прошлого года указанный показатель составлял 33,7%.

Сумма удовлетворенных требований налогоплательщиков по результатам рассмотрения жалоб составила 929 млн рублей, или 27% от общей оспариваемой суммы.

Всего за первое полугодие УФНС России по Московской области рассмотрено 889 жалоб, из которых 63%

ПРЯМАЯ РЕЧЬ



Владимир ГРИГОРЬЕВ, заместитель руководителя Управления Федеральной налоговой службы по Московской области:

— Основные задачи досудебного урегулирования — объективная проверка обоснованности жалоб на результаты налоговых проверок и урегулирование налоговых споров до суда, с целью создания комфортных условий для бизнеса. Обязательный досудебный порядок обжалования, действующий с 2014 года, это не очередной административный барьер, а эффективный инструмент надлежащей защиты предпринимательским сообществом своих прав и интересов, и, соответственно, успешного решения поставленных бизнес-задач. За последние 4 года количество судебных споров между налогоплательщиками и налоговыми органами Московской области сократилось на 55 процентов.

приходится на жалобы юридических лиц, 8% — индивидуальных предпринимателей, 29% составляют жалобы (обращения) физических лиц.

Результатом функционирования института досудебного урегулирования налоговых споров стало снижение нагрузки и на судебную систему. В первом полугодии 2014 года на 5% по сравнению с прошлым годом сократилось количество предъявленных и рассмотренных судами претензий налогоплательщиков к налоговым органам Московской области, их число составило 253.

ЗОЛОТАЯ СЕРЕДИНА

Газета «Ежедневные новости. Подмосковье» совместно с Промсвязьбанком продолжает постоянную рубрику «Золотая середина» — актуальные бизнес-решения для предприятий среднего бизнеса

Госзаказы: обеспечение заявок и исполнение контракта



Сегодня Владимир Шипилов, заместитель управляющего директора по развитию среднего и регионального корпоративного бизнеса в Москве и Московской области Промсвязьбанка, расскажет о том, как компаниям обеспечить заявки на участие в конкурсах и выйти на рынок госзакупок.

— Владимир, компании каких отраслей сейчас наиболее активны в системе госзакупок?

— В контрактной системе всегда достаточно активны компании, которые занимаются гражданским и промышленным строительством в пользу государственных и муниципальных заказчиков, ре-

конструкцией, капитальным ремонтом объектов строительства, автомобильных дорог, инженерными услугами в области архитектуры. Могут также отметить такие отрасли, как энергетика, информационные технологии, машиностроение, химическая промышленность, торговля. Надо сказать, что рынок государственных заказов в России постоянно растет и госзаказ сегодня — это одна из самых эффективных форм поддержки растущего бизнеса.

— По Закону № 44-ФЗ заявки на участие в госзаказах и исполнение контракта должны иметь обеспечение в виде денежных средств или банковской гарантии. Все ли отрасли могут использовать инструмент банковских гарантий?

— Конечно, гарантиями могут воспользоваться компании любых отраслей и направлений деятельности, работающие с госзаказчиками. Этот инструмент удобен и для бюджетных учреждений, осуществляющих закупки. Для любой компании банковская гарантия — возможность принять участие в конкурсе и заключить государственный контракт. Поэтому мы предлагаем такие решения, которые позволяют упростить процессы, связанные с контрактной

системой, и сделать их максимально удобными для наших клиентов.

— Есть ли шансы у среднестатистической подмосковной компании выйти на рынок госзакупок?

— При грамотном подходе он есть у каждой компании. Партнерство с крупными банками дает возможность предприятиям поддерживать обороты и участвовать в тендерах крупных заказчиков. Во многих видах бизнеса просто невозможно получить контракты без банковских гарантий. Мы накопили огромную экспертизу по работе с сегментами всех отраслей бизнеса и объема компаний, благодаря чему мы предоставляем свою экспертную оценку и помощь нашим клиентам при участии в конкурсах/тендерах.

— Вы разработали для участников системы госзаказов специальное пакетное предложение. Чем комплексное предложение удобнее одиночных инструментов?

— Продуктовый пакет «44-ФЗ» целиком покрывает все потребности клиентов, которые могут возникнуть в ходе работ по одному контракту. Если бы компания пользовалась для этого услугами разных банков по разным гарантиям, то ей пришлось бы

потратить существенно больше времени только на сбор и подачу документов. Очевидный плюс для компаний-исполнителей, участвующих в госзаказах, — высокая скорость: мы принимаем решение в течение пяти рабочих дней после предоставления документов. Для получения нашего продуктового пакета не требуется обеспечения или поручительства компаний группы. Компании — поставщику продукции, работ или услуг по госзаказам, использующей банковские гарантии, не нужно изымать из своего оборота денежные средства. При этом стоимость гарантии значительно ниже стоимости привлечения денежных средств.

— В состав пакета «44-ФЗ» вошли гарантии, которые могут потребоваться на разных этапах реализации контракта. О каких гарантиях идет речь?

— В новое предложение включены тендерная гарантия, гарантия возврата аванса, гарантия исполнения обязательств по контракту, гарантия на гарантийный период, а также кредит/кредитная линия. Максимальная сумма лимита для клиентов среднего бизнеса — 10 миллионов рублей. Лимит может состоять как из одного про-

дукта, так и из набора услуг, входящих в пакет. Мы также готовы предложить гарантии, в том числе и с индивидуальным лимитом.

— Каким условиям должен соответствовать банк, выдающий гарантии?

— В качестве обеспечения заявок или исполнения государственных контрактов принимаются гарантии только тех финансовых организаций, которые входят в Перечень банков, соответствующих требованиям статьи 74.1 Налогового кодекса Российской Федерации. Причем выданные ими гарантии учитываются в специальном реестре. Промсвязьбанк стал первым частным банком, признанным ЦБ РФ системно значимым. Мы входим в число банков, отвечающих требованиям Минфина РФ для принятия банковских гарантий в целях налогообложения в качестве обеспечения заявок и исполнения контрактов, соответствуем высоким нормативам, имеем высокие рейтинги международных рейтинговых агентств, обладаем достаточным капиталом для осуществления всех операций наших клиентов, будь то финансирование, размещение средств или простое управление счетом.